

BUT TC

TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

Le **titulaire du BUT Techniques de Commercialisation** intervient dans toutes les étapes de la commercialisation d'un bien ou d'un service : de l'étude de marché à la vente en passant par la stratégie marketing, la communication commerciale, la négociation et la relation client. Il couvre les secteurs d'activités en lien avec les métiers de la vente, du marketing et de la communication. Il est polyvalent, autonome et évolutif.

L'IUT de Quimper propose 2 parcours différents :

- **Parcours Marketing Digital, E-business et Entrepreneuriat** : forme les étudiants aux activités commerciales digitales. Ils développent des compétences dans le pilotage et la gestion des activités digitales et sont formés au développement de projets commerciaux numériques, pouvant les amener à créer leur propre entreprise.
- **Parcours Business Développement et Management de la Relation Client** : forme les étudiants au développement de l'activité commerciale, en mettant l'accent sur la relation client. Une option spéciale métiers de la Banque et de l'Assurance est proposée dans ce parcours.

L'apprentissage est accessible dès la première année de la formation.



OBJECTIFS

À l'issue de la formation, le titulaire du BUT Techniques de commercialisation devra être capable de :

- Conduire des actions marketing : développement d'un produit, d'un service ou d'une activité non marchande
- Vendre une offre commerciale : BtoC et BtoB
- Communiquer sur l'offre commerciale : en tant qu'annonceur ou agence de communication
- Participer à la stratégie marketing et commerciale de l'organisation
- Manager la relation client

PROGRAMME

Unités du diplôme :

Marketing | Vente | Communication commerciale | Environnement juridique de l'entreprise | Techniques quantitatives | Gestion et conduite de projet | Relations contractuelles commerciales | Coûts, marges et prix d'une offre simple | Psychologie sociale

Les aptitudes et l'acquisition des connaissances et des compétences des Unités d'Enseignement (UE) sont appréciées par un contrôle continu régulier et un examen terminal.

POURSUITE D'ÉTUDES ET DÉBOUCHÉS

Après un BUT techniques de commercialisation, les étudiants peuvent choisir des poursuites d'études **en Master à l'Université ou en écoles de commerce.**

L'insertion professionnelle est cependant possible, pour exercer les métiers suivants :

- Chef de projet digital
- Chargé de communication digitale
- Entrepreneur dans le secteur du e-commerce
- Chargé de clientèle
- Responsable des ventes
- Gestionnaire de la relation client



DURÉE / ORGANISATION

- **3 ans** en alternance
- **70%** du temps en entreprise
- **Présentiel** : Cours et TP
- **Diplôme d'État BUT**
- **Certificateur** : Université Brest Bretagne Occidentale (UBO)
- **Code RNCP : 35357**
- Date d'enregistrement : 01/09/2021

LIEU DE FORMATION

LE CFA AGRO IFRIA OUEST

Depuis 30 ans, l'IFRIA Ouest est le partenaire des entreprises de la filière alimentaire en Bretagne et Pays de la Loire.

Nous sommes un CFA Hors Mur, c'est à dire un Centre de Formation d'Apprentis qui délègue la mise en œuvre de ses formations à d'autres structures, appelées Unités de Formation par Apprentissage (UFA).

L'IFRIA OUEST détient le rôle de coordinateur entre les deux entités formatrices, l'établissement de formation et l'entreprise, afin de garantir la cohérence de l'enseignement dispensé à l'apprenti.

Pourquoi nous rejoindre ?

- ✓ Des promotions à taille humaine
- ✓ Un accompagnement individualisé avec des coordonnateurs en centre de formation et en entreprise
- ✓ Des intervenants professionnels aux compétences reconnues
- ✓ Des enseignements pratiques en lien étroit avec les entreprises
- ✓ Des poursuites d'études nombreuses et variées

ADMISSION

Prérequis :

- BAC (diplôme de niveau 4). Titulaire d'un BAC général, technologique STMG ou équivalent.
- Être âgé de 15 à moins de 30 ans.
- Être de nationalité française, ressortissant de l'UE ou étranger en situation régulière de séjour et de travail

Modalités d'accès et délais : L'admissibilité est déclarée suite à l'examen du dossier scolaire et à un entretien de motivation. La signature du contrat d'apprentissage avec une entreprise d'accueil valide définitivement l'entrée en formation du candidat.

Handicap : Formation ouverte aux personnes en situation de handicap. Moyens de compensation et d'accessibilité à étudier avec le référent handicap du centre.

COÛT

Pour l'apprenti : formation gratuite et rémunérée

Pour l'entreprise : possibilité de prise en charge partielle ou total par l'OPCO. Nous consulter pour plus d'infos.

Première promotion sortante IFRIA Ouest en septembre 2027.

Retrouvez l'ensemble des indicateurs sur notre site internet :

WWW.IFRIA-OUEST.FR



VOUS SOUHAITEZ
EN SAVOIR PLUS ?



Demandez
des informations
sur la formation



www.ifria-ouest.fr

CFA Agro IFRIA Ouest
5 rue Pierre Trémintin
29000 QUIMPER

CFA
AGRO
IFRIA OUEST